Grupo de Pesquisa Inovação

**Cintia Aparecida................. 01182014**

**Cleri Ariane.......................... 01182005**

**Daniel Augusto................... 01182061**

**Gabriel Donno.................... 01181060**

**Gabriel Gameleira............ 01182041**

**Paulo Henrique..................01182070**

Atividade socioemocional

Mapa de Empatia

Introdução:

Existem hoje cerca de dois milhões de micro produtores sem sistema de gerenciamento de recursos da sua plantação e ferramentas. Nosso nicho de mercado se baseia na exploração dos problemas encontrados com os micros e pequenos produtores.

Com que estamos sendo Empáticos:

* Agricultores de pequeno porte;
* Micro agricultor;

O que ele precisa fazer:

* Fazer o orçamento de seus gastos;
* Controlar gastos;
* Melhorar a qualidade de seu plantio;
* Diminuir o risco de perda do seu produto;
* Ter o controle de suas produções;
* Controlar recursos defensivos;
* Controle qualidade do ciclo de plantação;
* Otimizar tarefas cotidianas com controle de custo baixo;
* Montar processos relativos ao plantio e atividades rurais;
* Realizar suas atividades no menor tempo possível;

O que ele vê:

* Produtores Rurais de outras terras;
* Desenvolvedores de soluções;
* Pouca tecnologia;
* Lucro do produto e perda de suas plantações;
* Processo de maturação de sua plantação;
* Sistemas complexos de apontamento de atividades rurais;
* Preços elevados do sistema de gerenciamento dos seus recursos;

O que ele fala, pensa e sente:

* Não consigo ter controle dos meus gastos;
* Gasto muito dinheiro com empréstimo;
* Não consigo saber onde fazer a minha plantação;
* Não sei se terei retorno lucrativo de minha plantação;
* Não tenho tempo para utilizar plataformas de apontamento durante minhas atividades
* Já conheço os prestadores de serviços que são da minha confiança;
* Preciso de uma plataforma que automatize minhas atividades;
* O sistema tem que ter simplicidade da integração com outras soluções;
* Preciso ter controle do meu maquinário e ferramentaria;
* Não gosto de dividir informações;
* Gosto de ter e Sinergia com outros produtores rurais, associados e cooperativas;
* Sou desconfiado;
* Tenho receio de infestações e secas;

O que ele faz:

* Ele verifica sua plantação diariamente;
* Estuda as condições do solo e do clima;
* Prepara o solo e faz a plantação;
* Estuda métodos de plantação;
* Procura uma melhor forma de controlar seus gastos por meio de planilhas;
* Define processos de quem vai fazer e como vai fazer;

O que ele escuta:

* Bayer;
* TOTVS;
* Previsões de mercado;
* Preço do seu produto de acordo com o mercado;
* Prestadores de serviço;
* Qual o valor da sua comodity;
* Sobre a soluções que satura o mercado;
* Colaboradores e associados;
* Novas regras e melhorias dos seus Colaboradores, Associados e Cooperativas;